



Tommaso Ponti

Dati anagrafici

Nato a UDINE il 20/02/68, residente in FAGAGNA(UD) Via Bevilacqua, 21
PNTTMS68B20L483Q. TEL 347/3400981 – ponti@pianooperativo.it
Orfano di padre da quando avevo tre anni, ho una madre (fantastica) e un fratello (avvocato).

LINGUE PARLATE	Italiano(!), inglese, spagnolo
STATO CIVILE	celibe, vivo con la mia compagna e due cani corso.
OCCUPAZIONE ATTUALE	Società di consulenza aziendale
ATTIVITÀ/HOBBY	Sport, calcio a cinque (campione europeo over 40), cani, poligono
INTERESSI	outdoor, marketing, comunicazione, coaching, pnl, supporto ad altri ...
FRASE	Basta la salute!
VALORI	personali: fedeltà, affidabilità, positività professionali: affidabilità, efficacia, efficienza
PAURE	dolore fisico, perdita persone care, non realizzare lo scopo

Attività lavorative svolte

Socio Unico e AD: **PIANO OPERATIVO a division of Abaco srl**

2013 - presente

Business Development

- 1) Consulenza per vendita/acquisto azienda (PMI)
- 2) Consulenza per generazione nuove relazioni/business
- 3) Formazione area comunicazione

Consulente **STUDIO LEGALE PONTI & PARTNERS - FEDEPOL spa**

2010 - presente

Office Manager prima, consulente poi.

Partner/Biz Dev. Italia: **IDSys® Team**

ottobre 2016 - Presente

IDSys is a Team of Consulting Professionals rendering services to Forensic Accounting Companies, Law Firms, Financial Institutions and Large Corporates.

<http://www.idsys-team.com/>

Consulente/Formatore **BELL International ltd**

luglio 2016 – 05/2019

Consulenza per lo sviluppo della “Nautica Manager Academy” e formazione degli iscritti sui temi della comunicazione e gestione aziendale.

Business Coach/formatore: Business Sostenibile a division of Iternovit srl

2018 – 05/2019

Business Development e Consulente Formatore

- 1) Formazione
- 2) Consulenza
- 3) Coaching

Consulente: EAT FRIULI

2014 - 2014

Sviluppo brand e generatore di nuove opportunità sul mercato estero.

Seguo Eat Friuli nel progetto di sviluppo internazionale selezionando nuovi partner (distributori, ristoranti, franchisee).

Socio e amministratore ABACO srl INTERMEDIAZIONI IMMOBILIARI

2009 - 2016

Rilevo agenzia immobiliare e la trasformo negli anni in società di consulenza.

Consulenza per compravendita di aziende, gestione asset e patrimoni immobiliari.

Consulente ROYAL CHARTER srl

2007 - 2008

Seguo lo start up e lo sviluppo commerciale charter nautico con base a Porto Cervo.

Amministratore e socio SYSTEL INTERNATIONAL srl

2008 - 2009

Riorganizzazione delle attività di azienda nel settore finitura di immagini e macchine per il packaging.

Amministratore e socio EURASIA srl

2005 - 2008

Seguo la parte strategica e di relazione coordinando vari progetti in giro per il mondo (Europower Technologies) analisi di business e aziende, creazione di start-up.

Socio e amministratore FINPROJECT srl

2005 - 2008

Seguo la parte strategica e di gestione patrimoniale per un valore di circa 10 milioni di €.

Società attiva nel settore immobiliare e nella partecipazione/start up di aziende.

Socio VITTORIA IMAGINE srl

2006 - 2007

Seguo il processo di ristrutturazione reinventando il core business e trasformandola in un'"agenzia di comunicazione che produce".

Presidente cda e socio GAIA GROUP srl

2004 - 2006

Seguo tutte le fasi dello start up e organizzazione strategica, sviluppo di vari settori di attività (Servizi per la nautica, Gestione Beach Arena a Lignano).

Socio fondatore ALMAF srl

2004 - 2005

Start up nel settore delle aste on line.

Sviluppato un portale per la gestione telematiche degli appalti.

Amministratore e socio SUPER sas

2002 - 2003

Seguo la creazione e poi prevalentemente lo sviluppo commerciale.

Amministratore e socio SEFIPOL srl

1994 - 2003

Rilevo un'azienda preesistente e seguo tutte le tappe della ristrutturazione fino a raggiungere l'obiettivo di diventare azienda leader nel settore della sicurezza.

Operativa in tutto il Triveneto, lavora per grosse realtà della GDO, avvocati e aziende.

Fornisce sia servizi informativi, investigazioni (anche penali) servizi di sicurezza, antitaccheggio, security manager.

Circa 100 persone impiegate, svolgo sia l'attività di gestione organizzativa che operativa sul campo con tutte le Autorizzazioni Governative e porto d'armi personale.

Amministratore e socio COOPERA pscarl

2001 - 2002

Fondo insieme ad un socio una cooperativa di servizi (pulizie e portierato) che poi verrà fusa in successiva azienda (SUPER).

Amministratore e Socio APTEL INVESTIGAZIONI srl

1990 - 1994

Organizzo gli aspetti strategici e operativi. Agenzia di investigazioni private e sicurezza.

Titolare NUOVE PROPOSTE TELEMATICHE

1989 - 1993

Titolare della ditta individuale mi occupo di tutto dalla creazione allo sviluppo.

Attività improntata nella fornitura di servizi telematici tramite il Videotel della SIP.

Amministratore e socio PROXIMA srl

1989 - 1993

Seguo la parte commerciale e strategica.

Società operativa nella fornitura di servizi informativi e intrattenimento via Videotel SIP e via fax.

Education

MICAP - Master Internazionale in Coaching ad Alte Prestazioni, 2015 - 2017

ITC Deganutti - Istituto Tecnico Commerciale

In sintesi:

LA MIA SPECIALIZZAZIONE

E' analizzare modelli di business e cercare nuove strategie "lateral", creare relazioni e sinergie.

In oltre 30 anni di lavoro sul campo ho affrontato mondi, culture, persone, mercati, situazioni e business diversi cercando di capire i fattori determinanti comuni, quelli che determinano il successo o il fallimento di ogni iniziativa.

Sulla mia pelle ho i graffi e le carezze di sconfitte e vittorie e cerco di trasmettere quanto ho imparato e quanto sto quotidianamente apprendendo da un mondo in costante cambiamento.

Visione d'insieme per cercare e trovare specifiche soluzioni, oggi mi piace approfondire il neuromarketing.

CHI SONO

Sono un imprenditore "imprestato" alla consulenza e alla formazione, sono un business coach che mette in campo esperienza, doti personali, insegnamenti, curiosità e determinazione per supportare dei compagni di viaggio a mantenere focus e alte prestazioni anche nei momenti critici.

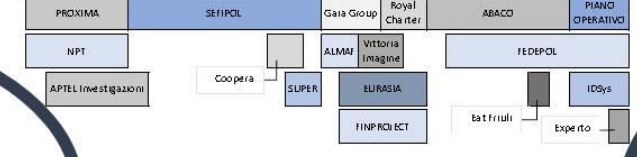
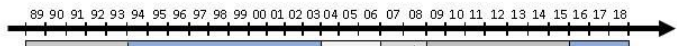
Mi piace fare squadra e nella mia squadra nessuno deve rimanere mai indietro, insieme si parte, insieme si vince.

CHI AIUTO

Aziende e professionisti a rimettersi in discussione, cambiare i vecchi paradigmi e affrontare mercati e modelli sempre in evoluzione.

Li aiuto a mettere in campo le loro migliori risorse e scegliere le migliori strategie, anche non convenzionali, per sviluppare al meglio relazioni e business.

Li stimolo a guardare fuori dagli schemi, li provo per metterli costantemente alla prova e vincere le resistenze e le interferenze, li supporto per vincere insieme e raggiungere gli obiettivi determinati.



Tommaso Ponti
Imprenditore e Business Coach

I miei due cani
Lady & Diego

Strette di mano date
quasi 934.632

Abbracci dati
oltre 214.346

Scherzi fatti
non più di 941



Esperienze

2000 metri con il paracadute, supermotard, campo di sopravvivenza, corso 2 maratone, tiro con pistola, lavorato in Cina, vissuto al mare, organizzato Guinness World record, parlato in pubblico, trattato con sindacati, costruito casa, testimone a processo, avviato Start-Up, smarrito a 6 anni a Firenze, lavorato di notte, salvato una vita, innamorato di un cane... anzi due, ritratto da artista famoso, Sudamerica-Europa-America-Europa in una settimana, dormito nel deserto, andato oltre i 300 Km/h in auto, gestito eventi, investigato su casi di Stato, festeggiato Natale al caldo, coppia multietnica ...

Dipendenti Gestiti
Oltre 250

Business Plan Analizzati
85

Settori affrontati
26

Per contattarmi
IT ES UK
tommaso.ponti.9
tommaso.ponti_8390ab4a

I miei valori personali
Fedeltà
Perseveranza
Disponibilità

I miei valori professionali
Affidabilità
Competenza
Efficacia

Clienti (felici) gestiti
Oltre 4.000

Paesi visitati
40 + 1

Hobbies ed Interessi
Sport, Animali
Relazioni Sociali
Lettera, Musica

Partite a calcetto
Giocate 4.054
Vinte 78%

Persone messe in contatto
>1.200

Maratone
2

Le mie società
Fatturato
Complessivo
> 10 Milioni

Skills
Comunicazione, Scrittura
Relazioni sociali,
Generatore di opportunità
Capacità di aggregazione

Ore di formazione
> 6.500